



L'òrgan de contractació de **la SPM VILADECANS MEDITERRÀNIA, S.L.** en data 4.06.2015 ha adoptat la següent resolució:

Primer.- RATIFICAR la valoració que es determina a la proposta d'adjudicació de la Mesa de contractació de 13 de maig de 2015, constituïda a tal efecte, en virtut de la qual la societat **SERVICIOS AUDIOVISUALES OVERON, S.L.** ha estat la que obtingut més puntuació en la suma dels criteris avaluable sotmesos a judici de valor i criteris d'aplicació automàtica amb un total de **92,25 punts**, d'acord amb el detall que s'adjunta:

Oferta 1:
Nom licitador: SERVICIOS AUDIOVISUALES OVERON, SL
Puntuació total : 92,25 punts

1. CRITERIS AVALUABLES FONAMENTATS EN JUDICIS DE VALOR. (Fins a 25 punts)

a) Pla de negoci. (Fins a 10 punts)

Model econòmic i financer amb detall de les partides d'inversions, despeses, ingressos previstos - i tots aquells paràmetres en la forma en la que es descriuen en l'apartat 12 del Plec de Prescripcions Tècniques - per l'Adjudicatari durant el període del Contracte (Fins a 4 punts).

- Presenta una proposta coherent en el seu conjunt, si bé es poden apreciar alguns errors i estimacions de costos i / o ingressos previstos de difícil justificació.
- Pel que fa al format utilitzat, ambdues s'ajusta en gran mesura al requerit en el PLEC DE PRESCRIPCIONS TÈCNiques.
- En conseqüència es valora la seva proposta amb **2 punts**.

Anàlisi de la demanda potencial de serveis a tercers. Aportació de DAFOs que sustentin la previsió de demanda d'aquests serveis (Fins a 3 punts).

- Realitza una anàlisi de la demanda potencial de serveis a tercers operadors sobre el catàleg de serveis existent, si bé no aporta noves propostes de servei.
- Presenta diagrama esquemàtic de Debilitats, Amenaces, Fortaleses i Oportunitats (DAFO) bastant d'acord amb la realitat.
- En conseqüència es valora la seva proposta amb **2 punts**.

Aportació de compromisos de tercers operadors per a la utilització de la xarxa. (Fins a 3 punts).

- Indica que ha realitzat contactes amb els operadors que presten servei en l'actualitat a través de la xarxa W! Cable, però no aporta documents que ratifiquin el seu compromís de continuïtat.



- D'altra banda aporta compromisos de quatre noves empreses disposades a analitzar la possibilitat d'arribar a prestar els seus serveis a través de la xarxa W! Cable, si bé, per la informació que es dedueix de les seves pròpies webs publicitàries es considera que el seu nínxol de mercat a Viladecans seria molt reduït o nul i per tant no aporten un gran valor afegit a èxit del projecte.
- En conseqüència es valora la seva proposta amb **1 punt**.

Per tant, el Pla de Negoci proposat per OVERON es valora en el seu conjunt amb **5 punts**.

b) Pla d'exploració. (Fins a 8 punts)

- Presenta una proposta molt ben estructurada i coherent. Compleix gairebé en la totalitat amb els requisits del Plec de Prescripcions Tècniques.
- El contingut i el seu alt grau de detall en l'elaboració del Pla d'exploració proposat indica que el licitador pot afrontar fàcilment el projecte W!Cable ja que disposa d'infraestructura, mitjans i coneixements suficients per a això. Dit d'una altra manera mostra que el licitador ja disposa actualment de tota la infraestructura necessària, la qual la fa servir per a la gestió d'altres xarxes. Per tant li permet afrontar el projecte W!Cable amb només posar en marxa els mecanismes que ja té establerts per adaptar-se a les particularitats d'aquest, i de VIMED.
- En conseqüència es valora la seva proposta amb **7 punts**.

c) Pla proposat pel licitador per facilitar a VIMED el seguiment i control del contracte. (Fins a 4 punts)

- Presenta una proposta molt elaborada i detallada, ben estructurada i coherent amb les pautes marcades en el Plec de Prescripcions Tècniques, el que demostra que, tal com indica, aquest tipus de models de relació formen part de la seva metodologia de treball.
- Proposa una sèrie de millores molt adequades com són el control de la qualitat tant objectiva com subjectiva o percebuda pel client recolzat per un sistema de gestió de riscos i millora contínua, o la gestió de la neutralitat en la prestació de serveis a tercers.
- En conseqüència es valora la seva proposta amb **3,5 punts**.

d) Pla de retorn. (Fins a 3 punts)

- Presenta una proposta elaborada, arribant a nivell de detall, si bé en el seu enfocament es cometen alguns errors com donar per fet que la transferència es farà cap a un nou adjudicatari, quan el seu compromís és cap VIMED.
- El compliment de l'obligació de donar suport les quatre setmanes posteriors a la finalització de la seva activitat malgrat denominar en la seva oferta com intensiu es limita a un horari restringit i molt reduït.



- En conseqüència es valora la seva proposta amb 2 punts.

2. CRITERIS OBJECTIUS D'APLICACIÓ AUTOMÀTICA I SOTMESOS A PROCÉS DE NEGOCIACIÓ. (Fins a 75 punts)

- a) **Millora percentual de les pautes mínimes d'ampliació de la xarxa W!Cable en termes d'augment de punts de servei disponibles respecte als mínims fixats. (Fins a 20 punts)**

PAUTA MÍNIMA

Exercici	Disponibles a l'inici	Exercici 1	Exercici 2	Exercici 3	Exercici 4	Exercici 5	Exercici 6	Exercici 7	Exercici 8	Exercici 9
Nous Punts de Servei a desplegar durant l'Exercici	-	6.000		2.000	2.000	2.000	2.000	1.500	1.500	1.500
Acumulat de Punts de Servei disponibles al tancament d'exercici	2.500	8.500		10.500	12.500	14.500	16.500	18.000	19.500	21.000

Oferta OVERON

Exercici	Disponibles a l'inici	Exercici 1	Exercici 2	Exercici 3	Exercici 4	Exercici 5	Exercici 6	Exercici 7	Exercici 8	Exercici 9
Nous Punts de Servei a desplegar durant l'Exercici	-	15.350		3.150	0	0	0	0	0	0
Acumulat de Punts de Servei disponibles al tancament d'exercici	2.500	17.850		21.000	21.000	21.000	21.000	21.000	21.000	21.000

Compleix amb requisits mínims

P_{MAX}		6	5	4	2,5	1	0,75	0,5	0,25	
IPA_{LIC}		110,00%	100,00%	68,00%	44,83%	27,27%	16,67%	7,69%	0,00%	
IPA_{MAX}		110,00%	100,00%	68,00%	44,83%	27,27%	16,67%	7,69%	0,00%	
P_{LIC}		6	5,00	4,00	2,50	1,00	0,75	0,50	0	
P_{LIC}		19,75								Punts

- b) **Increment percentual de la component fixa de la remuneració a abonar a VIMED. (Fins a 20 punts)**

PAUTA MÍNIMA

80.000,00 € /Año

Oferta OVERON

84.000,00 € /Año

P_{MAX}	20
$I_{F_{LIC}}$	5,00%
$I_{F_{MAX}}$	5,00%
P_{LIC}	20 Puntos



c) *Rebaixa percentual del preu final de reversió dels actius. (Fins a 15 punts)*

PAUTA MÍNIMA	0%
Oferta OVERON	5%
P_{MAX}	15
R_{R}^{LIC}	5,00%
R_{R}^{MAX}	5,00%
P_{LIC}	15 Puntos

d) *Rebaixa percentual sobre els preus de referència unitaris dels serveis corporatius. (Fins a 10 punts)*

PAUTA MÍNIMA	0%
Oferta OVERON	5%
P_{MAX}	10
R_{P}^{LIC}	5,00%
R_{P}^{MAX}	5,00%
P_{LIC}	10 Puntos

e) *Increment percentual de la component variable de la remuneració a abonar a VIMED per l'adjudicatari, basada en un percentatge dels ingressos bruts dels serveis a tercers. (Fins a 10 punts)*

PAUTA MÍNIMA	1,5%
Oferta OVERON	1,575%
P_{MAX}	10
I_{V}^{LIC}	5,00%
I_{V}^{MAX}	5,00%
P_{LIC}	10 Puntos

Total puntuació Licitador 1: 92,25 punts

Segon.- ADJUDICAR la contractació per procediment negociat per la **CESSIÓ DEL DRET D'ÚS, PER A LA AMPLIACIÓ, GESTIÓ I EXPLOTACIÓ INTEGRAL DE LES INFRAESTRUCTURES I DE LA XARXA W!CABLE, XARXA NEUTRA DE FIBRA ÒPTICA FINS A LA LLAR DE VILADECANS EXP. 108/FP14/03**, a favor de la societat **SERVICIOS AUDIOVISUALES OVERON, S.L. (B-63879902)** amb subjecció als plecs que regeixen la licitació i a la proposta tècnica i econòmica presentada per l'esmentat licitador, atès que ha estat l'oferta econòmicament més avantatjosa obtenint més puntuació amb un total de **92,25 punts**.



Tercer.- POSAR DE MANIFEST QUE EL CONTRACTE es perfeccionarà amb la formalització i signatura del mateix.

Quart.- CITAR a l'empresa adjudicatària perquè el dia i l'hora que se li indicarà concorri a formalitzar el contracte corresponent.

Cinquè.- COMUNICAR ELS PRESENTS ACORDS ALS INTERESSATS, publicar l'adjudicació d'aquesta licitació al diari corresponent i al perfil del contractant.